

Operadora:

Bom dia senhoras e senhores. Sejam bem-vindos à teleconferência do Banco Pan para discussão dos resultados referentes ao 2T17.

O áudio e os slides desta teleconferência estão sendo transmitidos simultaneamente pela Internet no site de RI da companhia: www.bancopan.com.br/ri e na plataforma MZiQ. A apresentação também está disponível para download.

Informamos que todos os participantes estarão apenas ouvindo a teleconferência durante a apresentação e em seguida iniciaremos a sessão de perguntas e respostas, quando mais instruções serão fornecidas. Caso algum dos senhores necessite de alguma assistência durante a conferência, queiram, por favor, solicitar a ajuda de um operador digitando *0.

Informamos que previsões acerca de eventos futuros estão sujeitas a riscos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam diferentes do esperado. Estas previsões emitem a opinião unicamente na data em que são feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las.

Gostaria agora de passar a palavra ao Sr. Inácio Caminha, Superintendente de Relações com Investidores, que dará início à apresentação. Por favor, Sr. Inácio, pode prosseguir.

Inácio Caminha:

Obrigado, bom dia. Bom dia a todos. Sejam bem vindos à nossa teleconferência de divulgação de resultados do Banco Pan e das empresas controladas do 2T17. Começando pelos destaques na página três, nós vemos que a carteira de crédito avançou 7% em 12 meses, encerrando em R\$19,5 bilhões.

Na originação de varejo já consideramos o reposicionamento estratégico que nós fizemos, nós originamos uma média mensal de R\$1,5 bilhão. A despesa líquida de PDD recuou 30% no trimestre, para R\$195 milhões. A nossa margem financeira líquida gerencial anualizada foi de 17% no trimestre.

Esse foi o melhor resultado operacional do 1S dos últimos anos. Nós registramos um lucro operacional de R\$108 milhões. No trimestre o Pan apresentou um lucro líquido de R\$42,8 milhões. Com isso nós encerramos o trimestre com patrimônio líquido de R\$3,5 bilhões, e o índice de Basileia avançou para 11,6%.

No próximo slide nós temos a composição da margem financeira. A margem foi de R\$890 milhões no trimestre, gerando a linha anualizada de 17%. Nós fizemos um volume um pouco menor de cessão, mas com uma condição melhor, o que manteve a margem em um patamar bastante robusto.

No próximo slide nós temos a apresentação da DRE como um todo, seguindo da margem, nós vemos ali a parte de provisões de crédito, que apresentou uma redução importante, tanto no varejo quanto em empresas, o que nos levou a um resultado bruto de R\$657 milhões, praticamente estável em relação ao trimestre anterior.

Nas demais linhas, nós vemos os efeitos de um controle rigoroso nas despesas administrativas e de pessoal, assim também como nas despesas com originação. Nós vamos ver detalhes disso mais para frente, o que levou a um avanço no resultado operacional, totalizando R\$90 milhões no trimestre.

Comparando o 1S17 com o 1S16, nós vemos o avanço ainda mais forte. Nós saímos de um prejuízo bruto de R\$393 milhões para um lucro bruto de R\$108 milhões, concluindo no resultado líquido do trimestre de R\$43 milhões.

Na página seguinte, no slide seis, nós temos os detalhes da originação. Nesse trimestre nós vemos o reflexo do nosso reposicionamento estratégico com relação a alguns dos produtos, por exemplo, com a decisão de descontinuar a originação, financiamento de veículos nas concessionárias.

Nós concedemos R\$4,4 bilhões de crédito no varejo, uma média mensal de R\$1,5 bilhão, um volume bastante expressivo.

Os empréstimos consignados tiveram em média R\$827 milhões por mês, com uma participação importante de INSS e convênios federais, e veículos, nós originamos R\$284 milhões por mês. Em cartão institucional foram transacionados R\$263 milhões nesse trimestre, e outros R\$55 milhões na modalidade de cartão consignado. Os produtos menores complementam esse volume mensal de R\$1,5 bilhão.

Na página sete nós apresentamos a composição da carteira de crédito. Na primeira tabela nós vemos que os empréstimos consignados seguiram como a maior carteira, com R\$8 bilhões. Em seguida vem a carteira de veículos com R\$5,7 bilhões, e na sequência, a carteira de empresas com R\$2,9 bilhões.

O cartão consignado cresceu levemente para R\$1,2 bilhão e os demais produtos respondem por 10% da carteira. A carteira de crédito retida avançou 7% no ano, encerrando em R\$19,5 bilhões, como nós vemos no gráfico inferior esquerdo e a carteira originada que soma essa carteira retira no balanço e a carteira cedida para a Caixa encerrou o trimestre em R\$38,3 bilhões.

No slide oito nós temos os dados de qualidade da carteira retida. O nosso over 90 total recuou para 7,4%, puxado pela melhora da carteira de varejo, que representa 85% da carteira do banco. Se nós excluirmos a carteira de plano empresarial, que é uma carteira que está em *run-off*, esse indicador total fica em 6,8%.

No gráfico inferior esquerdo nós temos os dados da evolução da despesa líquida de PDD, que recuou para R\$195 milhões no trimestre, uma queda relevante de 30%, com contribuições tanto do varejo quanto de empresas, o que mostra a qualidade das nossas carteiras e a eficiência da nossa cobrança.

Olhando no gráfico do lado nós temos a evolução dos ratings entre AA e C da carteira de varejo, que tem apresentado uma boa evolução, refletindo os resultados das nossas políticas de crédito.

Na página nove, nós damos um pouco mais de detalhe dos custos e despesas do Banco, segregando as despesas relacionadas à originação. As despesas de pessoal e administrativas juntas somaram R\$278 milhões no trimestre, uma queda de 5%, com

uma grande influência de pessoal que recuou 15%, em função do movimento que nós vemos no gráfico inferior esquerdo.

O gráfico ao lado, o gráfico direito, ilustra os resultados das melhorias de eficiência que nós temos alcançado aqui no Banco, mostrando como a evolução dessas despesas de pessoal e as despesas administrativas se comportam em relação à carteira originada.

A redução nas despesas com originação nessa comparação trimestral está relacionada principalmente ao menor percentual de comissão, e também com o impacto de volume menor.

No próximo slide nós apresentamos a evolução do consignado, tanto do empréstimo quanto do cartão de crédito. No trimestre nós originamos R\$2,6 bilhões no total, e como nós fazemos cessão de parte da originação dos empréstimos, a carteira de empréstimos acabou encerrando em R\$8 bilhões.

Junto com o cartão, essa carteira combinada fica acima de R\$9 bilhões, representando 47% da carteira de crédito do Banco. Quando nós olhamos a produção, no gráfico ao lado, nós vemos que o INSS representa 58% da originação do trimestre. Se nós somarmos esse *app* e forças armadas, nós chegamos a 87% em convênios federais. E no restante nós temos uma grande pulverização nos demais convênios.

No slide 11 nós temos as informações do segmento de veículos. No gráfico nós temos a originação que está em linha com os nossos objetivos estratégicos, originando R\$853 milhões no trimestre. A carteira avançou em função do *mix* das cessões de crédito.

No quadro abaixo nós temos algumas informações sobre a nossa originação nos segmentos que seguimos atuando. E é importante destacar que a rentabilidade é o principal foco das nossas operações, muito embora nós tenhamos uma posição importante nesses mercados de atuação.

Na página 12 nós temos o detalhamento da carteira de financiamento para empresas. Nós encerramos o trimestre com saldo de R\$2,9 bilhões, sendo R\$2,4 bilhões sem o plano empresário, volumes adequados para o ambiente econômico atual.

Da mesma forma de adequação, nós vemos no gráfico ao lado a diversificação da carteira por indústria, sendo que nos outros esses 22% representam mais de 25 setores.

Na página seguinte, no slide 13, continuando ainda vendo outros detalhes da carteira de empresas, nós temos a diversificação tanto por ticket, quanto mostrando uma *duration* curta, e 76% das operações são de grupos econômicos com saldo inferior a R\$20 milhões e 63% da carteira vencerá nos próximos 12 meses.

Na página 14 nós mostramos a evolução do cartão de crédito institucional e também da originação de seguros. Nos cartões a carteira encerrou o trimestre em R\$952 milhões e nos seguros nós originamos R\$47 milhões em prêmios. Teve um recuo que já era esperado, em função do nosso reposicionamento estratégico na originação de financiamento de veículos, ainda assim eles respondem por 66% das fontes dos prêmios originados.

A captação de recursos mostrada no slide seguinte encerrou o trimestre em R\$20,2 bilhões. Durante esse trimestre nós lançamos o aplicativo Pan Investimentos, e nós esperamos bons resultados dessa iniciativa.

E no último slide nós temos as informações sobre o capital. O nosso índice de Basileia avançou 0,3 p.p. e ficou em 11,6%, sendo 8,5% de capital principal e aqui no Banco nós temos as cessões de carteira como uma forma simples para gerir nossa posição de capital.

Com isso nós encerramos a apresentação e abro espaço para as perguntas.

Operadora:

Não havendo mais perguntas, eu gostaria de passar a palavra ao Sr. Inácio Caminha para as considerações finais.

Inácio Caminha:

Novamente agradeço a presença de todos. Tenham um bom dia e até o próximo trimestre. Obrigado.

Operadora:

A teleconferência do Banco Pan está encerrada. Agradecemos à participação de todos e tenham um bom dia.

“Este documento é uma transcrição produzida pela MZ. A MZ faz o possível para garantir a qualidade (atual, precisa e completa) da transcrição. Entretanto, a MZ não se responsabiliza por eventuais falhas, já que o texto depende da qualidade do áudio e da clareza discursiva dos palestrantes. Portanto, a MZ não se responsabiliza por eventuais danos ou prejuízos que possam surgir com o uso, acesso, segurança, manutenção, distribuição e/ou transmissão desta transcrição. Este documento é uma transcrição simples e não reflete nenhuma opinião de investimento da MZ. Todo o conteúdo deste documento é de responsabilidade total e exclusiva da empresa que realizou o evento transcrito pela MZ. Por favor, consulte o website de relações com investidor (e/ou institucional) da respectiva companhia para mais condições e termos importantes e específicos relacionados ao uso desta transcrição.”