

PAN PAN MOSAICO

M&A

P

PAN cria a plataforma mais robusta de banking e consumo do Brasil



Tecnologia **UX & Data Analytics** Seguros **Banking** Marketplace **Adquirência** Investimentos Crédito

+12,4MM

Clientes
Jun/21

+32,4bi

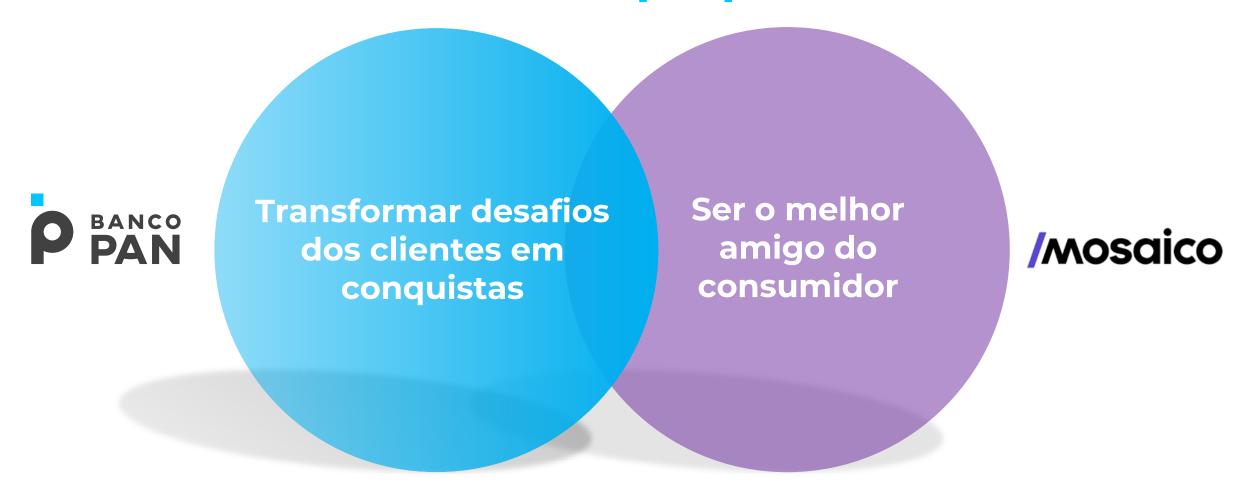
Carteira de Crédito Jun/21 (R\$) **+22MM**

Visitantes únicos / mês +R\$4,2bi

GMV LTM Jun/21 (R\$)



Dividimos o mesmo propósito e cultura



Equipes empreendedoras com skills complementares e alto fit cultural

3

Evolução do *Business* PAN



A plataforma completa conectando produtos e serviços através de tecnologia

I. Crédito **2.** Banking

3. Seguros

Adquirência

Investimentos

6. Marketplace

+10 anos de experiência

+R\$ 200bi desembolsados

R\$ 32,4bi maior carteira entre os bancos digitais +12,4MM

clientes

+51%Banking
Clients Ativos

+1,4MM

Clientes de seguros

R\$ 160MM

Prêmios no 2T21

In-App em novembro

+15k

TurboPAN vendidas em soft launch

In-App

Go to Market

Poupa PAN

Educação Financeira

Novos produtos 1S22

Evolução do *Business* Mosaico



Maior plataforma de conteúdo, comparação de preços e originação de vendas do Brasil

I. Conteúdo

Comparador de preço

Marketplace

Cashback

Cartão de Crédito **6.**Serviços
Financeiros

+20 anos de experiência

Exclusivo histórico e alerta de preços

+112MM de ofertas

Top of Mind & Branding

Vídeos, artigos e tutoriais

22MM de visitantes únicos

Plataforma de Cupons & Promoções

+400 sellers integrados end-to-end

50% das ofertas com *cashback*

Crescimento acelerado até Dez







Proposta de Valor Única



	Concorrer	ntes VS	Marketplace PAN
	Conteúdo	×	Artigos, especialistas e vídeos
	Comparador de Preços	×	Histórico +10 anos / 112 MM oferta
	Alerta de Preços		Alerta de preços exclusivo
• 6 •	Cashback		Cashback sobre o melhor preço
(5)	Buy Now Pay Later	×	Crédito com e sem garantia
<u>o</u> °	Software Proprietário	×	Software 100% in-house

Melhor **produto**, com *cashback* sobre o melhor **preço** e na melhor condição de **crédito** e **pagamento**

Internal Use Only







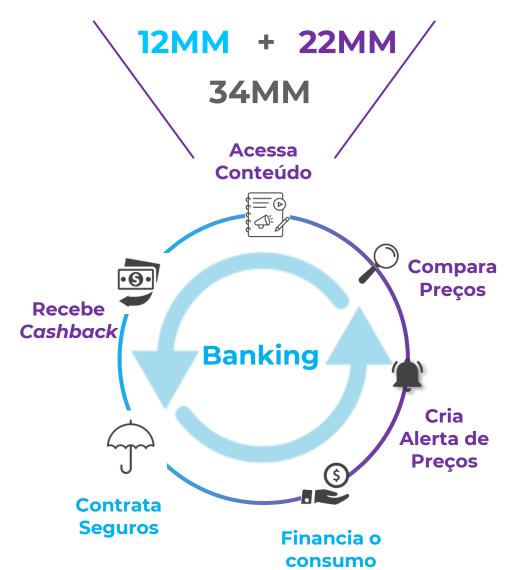
Base de clientes relevante e crescente

Expertise em produtos financeiros

Awareness Crescente

Dados transacionais

Best Bank Transformation in Latin America



/mosaico

Alto fluxo de clientes

Expertise em mídia digital e consumo

Top of mind em conteúdo e comparação de preços

Dados de Consumo

Tech native company

Internal Use Only

Alavancas de Valor





Ampliação do Funil de Aquisição

- + marcas & awareness
- + novo funil exclusivo
- CAC



Engajamento

- touch points
- + screen time
- + LTV



Sinergias

- tech & produto
- + execução
- + fee revenues



Uso de Dados

- + dados de consumo
- + dados banking
- + cross-sell

Deal reforça capital do PAN

Roadmap Curto Prazo





Marketplace Clientes PAN: In-App & web experience com cashback, buscador e conteúdo



Cashback: crescimento relevante com integração na conta PAN



Cartão de Crédito: lançamento do cartão com *Cashback* e *Loyalty*



Buy Now Pay Later: aceleração do produto através de crédito com e sem garantia



Mobiauto: integração entre as plataformas

Open Banking: geração de *Opt-in*

9

Estrutura do Deal



- O PAN emitirá novas ações que serão integralmente utilizadas para a incorporação da Mosaico
- 2. A relação de troca entre as ações é 0,8x (MOSI3 / BPAN4), o que representa um prêmio de 10% sobre o preço de fechamento de MOSI3 em 01/10/21
- 3. Adicionalmente, os acionistas da Mosaico receberão bônus de subscrição (em ações do PAN) equivalentes a R\$ 4,00 por cada ação de MOSI3, a serem exercidos caso BPAN4 atinja R\$ 24,00 a partir de hoje até 30 meses do *closing*
- 4. Os acionistas fundadores da Mosaico atuarão como executivos do PAN, sendo que um deles será membro do conselho de administração
- 5. Os acionistas fundadores terão lock-up das ações recebidas por 18, 24 e 30 meses (1/3 em cada data) a contar do *closing* da Operação
- 6. Com o *deal*, os atuais acionistas da Mosaico passarão a deter aproximadamente 7,8% do PAN, podendo chegar a 9,2% com o exercício do bônus